# Testy jakie można przeprowadzić:

1. Sprawdzenie czy faktycznie loguje wszystkie customer-related activies z Dynamics 365 Sales do aplikacji.
2. Sprawdzenie czy można wybrać typy aktywności które mają zostać wylistowane, zakładając że aplikacja pozwalałaby na tą samą funckjonalność co Dynamics 365 Sales.
3. Timeline - Czy customer-related activities pojawiają się automatycznie na liście aktywności czy np. Wymaga to manualnego odświeżenia listy.
4. Timeline – widoczność dla innych członków zespołu po I przed wybraniem opcji “Track”.
5. Timeline – widoczność dla członków spoza zespołu.
6. Timeline – czy pojawia się opcja “Track” po najechaniu na akywność/sugestię.
7. Timeline – czy można usunąć aktywność/sugestię z listy.
8. Walidacja ilości pokazanych na raz aktywności/sugestii. Zakładając, że miałoby działać jak w Dynamics 365 jest to 50 ostatnich aktywności.
9. Czy przyjmuje polskie znaki (polonizacja).
10. Czy wszystkie nazwy są odpowiednio i poprawnie spolszczone.
11. Inne wymagania związane ze specyfikacą biznesową i inne szeroko pojęte typy testów.

# Przypadki testowe(Test Case)

# Lista aktywności – sprawdzenie automatyczne logowania aktywności

### Środowisko:

### Windows 10 Pro (64 Bit)

### Monitor 1920x1080 pikseli.

Aplikacja “Autołapacz” v.0.4

### Priorytet:

Średni

### Warunki wstępne:

Funkcja Auto-capture została włączona przez Administratora Systemu.

Konta użytkownik1 ma nadaną licencję Dynamics 365 Sales Premium lub Dynamics 365 Sales Enterprise.

Konto użytkownik1 ma nadaną jedną z głównych ról sprzedawcy np. Sprzedawca lub Menadżer sprzedaży.

E-mail [użytkownik2@outlook.com](mailto:użytkownik2@outlook.com) znajduje się pośród kontaktów użytkownika1.

### Dane wejściowe:

Użytkownik1

Login: użytkownik1@outlook.com  
hasło: test1

Użytkownik2

Login: [użytkownik2@outlook.com](mailto:użytkownik2@outlook.com)  
hasło: test2

### Kroki wykonania:

1. Na koncie użytkownik2 utwórz nowe spotkanie w Outlooku i dodaj w nim użytkownik1.
2. Zaloguj się do aplikacji jako użytkownik1.
3. Wejdź w zakłądkę “Kontakty”.
4. Wybierz użytkownika “użytkownik2”.
5. Potwierdź że aktywność związana ze spotkaniem pojawiłą się na liście aktywności jako nieśledzona.

### Oczekiwany rezutlat:

Aktywność informująca o spotkaniu z sugestią że można ją śledzić pojawiła się na liście aktywności

### Warunek końcowy:

Informacja o spotkaniu pojawiła się na liście aktywności z prefixem “nieśledzona”.

# Lista aktywności – sprawdzenie widoczności śledzonych aktywności dla członków zespołu

### Środowisko:

### Windows 10 Pro (64 Bit)

### Monitor 1920x1080 pikseli.

Aplikacja “Autołapacz” v.0.4

### Priorytet:

Średni

### Warunki wstępne:

Funkcja Auto-capture została włączona przez Administratora Systemu.

Konta użytkownik1 I użytkownik2 mają nadaną licencję Dynamics 365 Sales Premium lub Dynamics 365 Sales Enterprise.

Konto użytkownik1 ma nadaną jedną z głównych ról sprzedawcy np. Sprzedawca lub Menadżer sprzedaży.

Użytkownik1 i użytkownik2 są w jednym zespole.

E-mail [użytkownik3@outlook.com](mailto:użytkownik3@outlook.com) znajduje się pośród kontaktów użytkownika3.

### Dane wejściowe:

Użytkownik1

Login: użytkownik1@outlook.com  
hasło: test1

Użytkownik2

Login: [użytkownik2@outlook.com](mailto:użytkownik2@outlook.com)  
hasło: test2

### Kroki wykonania:

1. Wyślij e-mail na adres [użytkownik1@outlook.com](mailto:użytkownik1@outlook.com) z konta użytkownik3.
2. Zaloguj się do aplikacji jako użytkownik1.
3. Wejdź w zakłądkę “Kontakty”.
4. Wybierz użytkownika “użytkownik3”.
5. Potwierdź że aktywność związana z e-mailem pojawiłą się na liście aktywności jako nieśledzona.
6. Kliknij w powyższą aktywność i wybierz opcję “Śledź”.
7. Zaloguj się na konto użytkownika2.
8. Wejdź w zakładkę lista aktywności.
9. Wejdź w zakłądkę “Kontakty”.
10. Wybierz użytkownika “użytkownik3”.

### Oczekiwany rezutlat:

Aktywność informująca o tym, że e-mail zaczął być śledzony pojawiła się na liście aktywności użytkownika2.

### Warunek końcowy:

Informacja na temat śledzenia aktywności jest udostępniana innym członkom zespołu.

# Raport o defekcie(Bug report)

## Timeline – nie da się śledzić, nieśledzonych aktywności

### Środowisko:

### Windows 10 Pro (64 Bit)

### Monitor 1920x1080 pikseli.

Aplikacja “Autołapacz” v.0.4

### Priorytet:

Wysoki

### Opis:

Na liście aktywności(timeline) po najechaniu na jedną z aktwyności która obenie jest nieśledzona(untrack), nie wyświetla się opcja “śledz”(track), umożliwiająca jej śledzenie co jest niezgodne ze specyfikacją.

### Warunki wstępne:

Funkcja Auto-capture została włączona przez Administratora Systemu.

Konto użytkownik ma nadaną licencję Dynamics 365 Sales Premium lub Dynamics 365 Sales Enterprise

Konto użytkownika ma nadaną jedną z głównych ról sprzedawcy np. Salesperson lub sales manager

### Kroki do reprodukcji:

1. Zaloguj się do aplikacji podając jako login: [test@outlook.com](mailto:test@outlook.com) I hasło: 123456!Ss
2. Wejdź w zakładkę lista aktywności(timeline)
3. Wyślij maila na adres [test@outlook.com](mailto:test@outlook.com) I poczekaj aż pojawi się na liście aktywności
4. Kliknij na aktywność związaną z mailem na liście aktywności i najedź na niego kursorem

### Rezultat Oczekiwany:

Po najechaniu kursorem na nieśledzoną aktywność z listy aktywności, pojawia się opcja “Śledź”.

### Rzeczywisty rezultat:

Po najechaniu kursorem na nieśledzoną aktywność z listy aktywności, nie pojawia się opcja “Śledź”.

### Załączniki:



